

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Innen- und Außendienst

SCHLÜSSELDATEN

Einsatzort	Berlin
Start:	01.06.2024
Unbefristet	
Vollzeit	
Job ID:	10083485-0002-0

DEINE AUFGABEN

- Kundenbetreuung
- Beratung, Planung und Verkauf unserer Produkte und Serviceleistungen bei Kunden
- Ausbau des bestehenden Kundenstamms durch aktive Akquisition von Neukunden
- Führen von Verkaufsgesprächen und Preisverhandlungen
- Beobachtung und Analyse des Marktes und des Wettbewerbs im Verkaufsgebiet
- Enge Abstimmung mit dem Back-Office bzgl. technischer Klärung und Angebotslegung
- Dokumentation aller Vertriebsaktivitäten im bestehenden CRM-System
- Reisen im nationalen Umfeld

DEIN PROFIL

- Abgeschlossenes technisches Studium (Maschinenbau, Produktionstechnik, Wirtschaftsingenieurwesen o.Ä.) oder technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker (Maschinenbau/ Elektrotechnik o.Ä.)
- Berufs- und Branchenerfahrung im produzierenden Gewerbe (Maschinenbau)
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Technisches und wirtschaftliches Verständnis
- Eine ergebnis- und terminorientierte sowie eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse

UNSER ANGEBOT

- Einen unbefristeten Arbeitsplatz in einer sicheren und zukunftsorientierten Branche
- Werteorientierte, nachhaltige Unternehmenskultur mit starkem Teamzusammenhalt
- Ein attraktives Vergütungspaket (Urlaubsgeld und Sonderzahlungen)
- Zuschuss zur Altersvorsorge und Vermögensbildung
- Gesundheitsmanagement
- Angebot über eine kostenlose umfangreiche Zusatzkrankenversicherung für gesetzlich Versicherte
- Betriebliche Gruppenunfallversicherung, Versicherungsschutz auf berufliche und private Unfälle
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- 30 Tage Urlaub
- Gute Vereinbarkeit von Familie und Beruf
- Eine umfassende, individuelle Einarbeitung an einem modernen Arbeitsplatz und Möglichkeiten einer kontinuierlichen Weiterentwicklung und -bildung
- Kostenfreier Parkplatz
- Firmenevents (Weihnachtsfeiern, Firmenläufe, etc.)

www.borsig.de/karriere/